

ДжумПро

Сервисы по закупке в Китае под ключ VS самостоятельный импорт из Китая



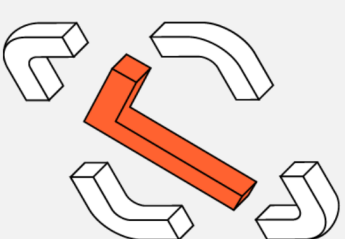
Антон Смирнов, глава ДжумПро в России

О чем поговорим сегодня?



Выбор между
самостоятельной
работой и аутсорсом

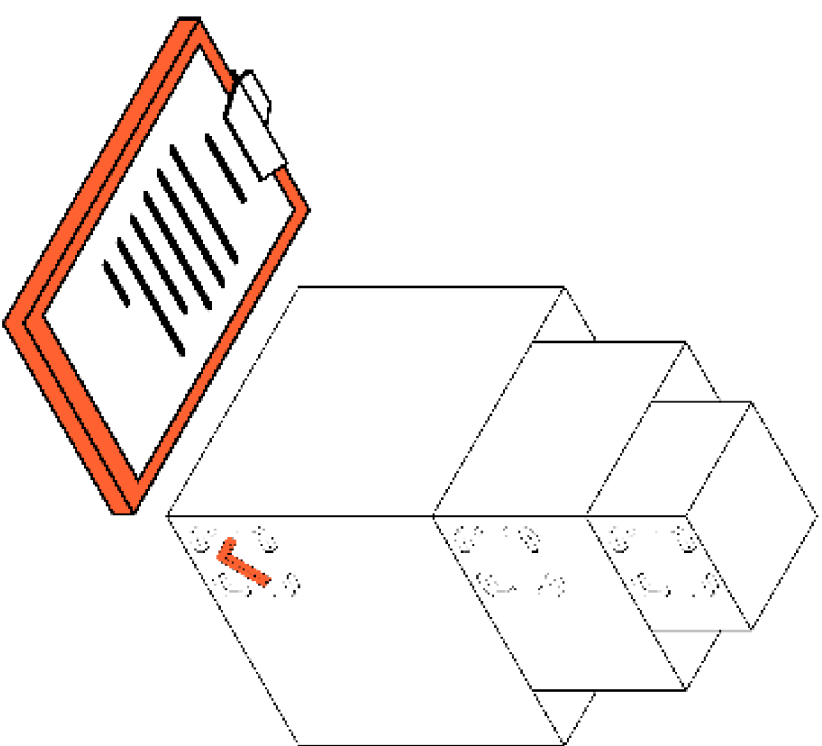
Влияние текущей
рыночной ситуации
на работу с
сервисами под
ключ



Джумлуро

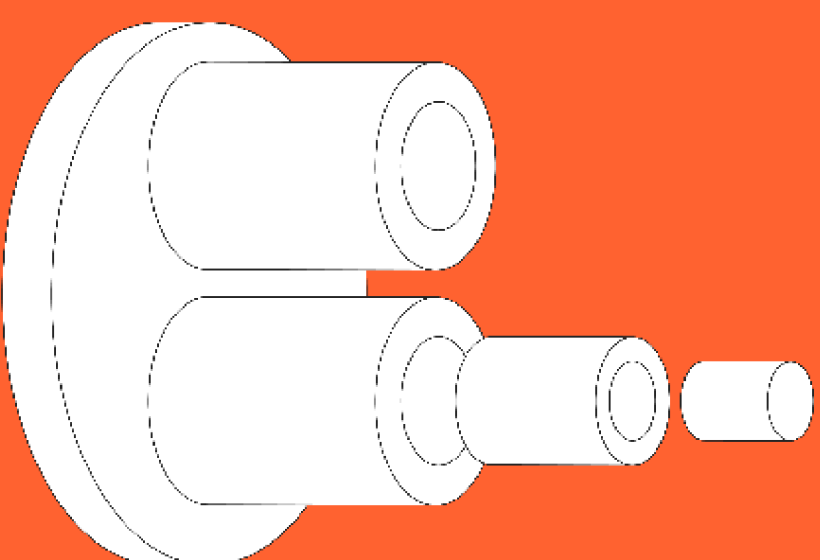
Как решить?

Самостоятельно или аутсорс?



ДжумлПро

Задача любого сервиса
под ключ – закрывать
боль предпринимателя



Сложности, которые решает аутсорс



Нет ресурса и времени

Предприниматель, начинающий или развивающий бизнес, отвечает за все. Нет возможности изучить тему.



Нет желания заниматься закупками

Крупный и опытный селлер посвящает время развитию бизнеса в целом, а не отдельным его направлениям



Нет возможности погрузиться в детали

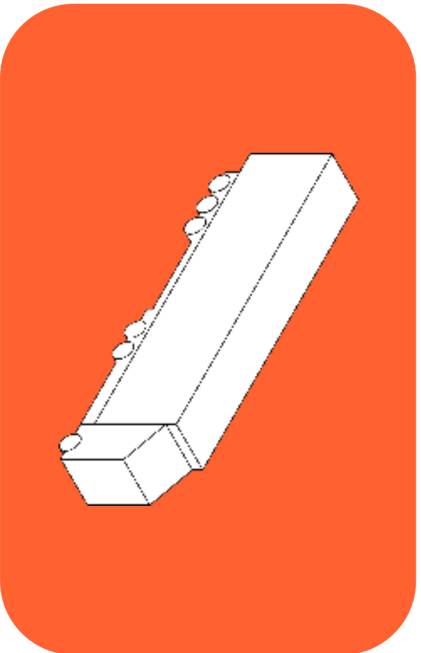
Производители, для которых закупка специфичный вид деятельности, стремятся доверить ее профессионалам



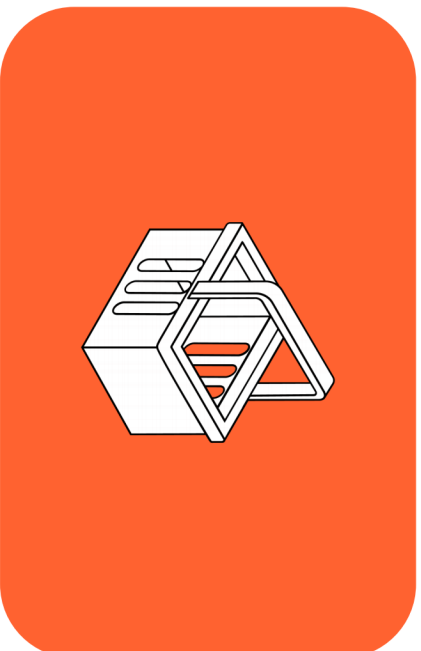
Нет специальных знаний или команды

Не всегда можно найти узких профессионалов в свою компанию, это занимает время и деньги.

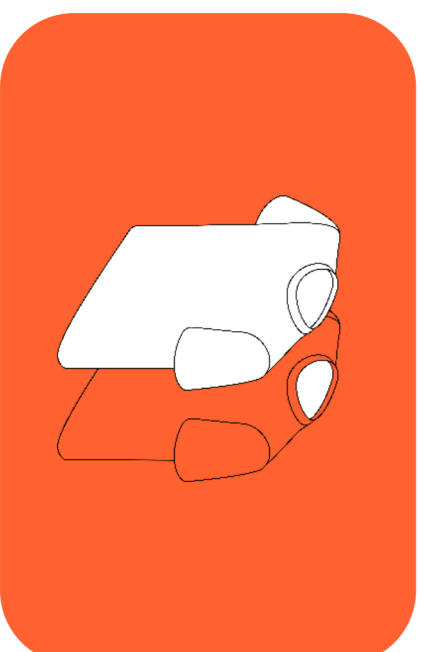
Закупки – и есть ваш бизнес



Крупный импортер



Дистрибьютор



Бренд-производитель

ДжумПро

Какие выводы можем сделать?

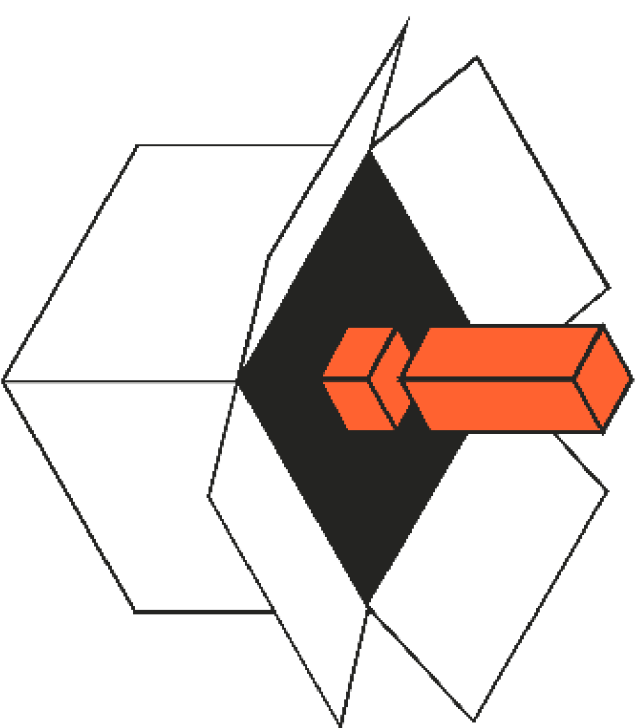
Если ваш бизнес – это импорт, то занимайтесь им самостоятельно

Если тема закупок требует ресурсов и времени на погружение – обращайтесь к сервисам, это быстрее решит задачу



Джумгро

Влияние текущей
рыночной ситуации на
закупки в Китае



Цифры РФ о закупке в Китае

70%

компаний с оборотом
более 5 млн рублей
закупаются в Китае

96%

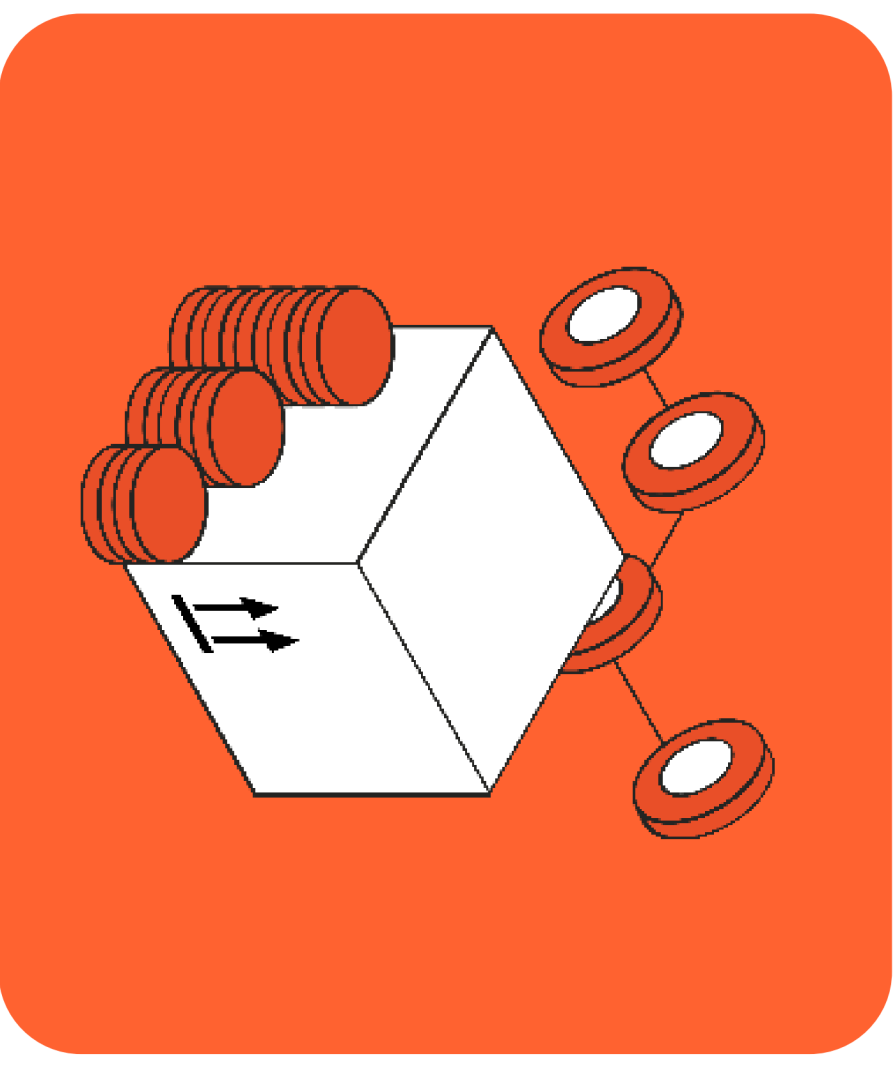
бизнесменов заказывали
товар в Китае и остались
довольны опытом
закупки

44%

Компаний РФ уже покупают
товары и комплектующие в
Китае для собственного
производства.

Особенности закупки в Китае в РФ

- Давно работаем с китайским рынком, существует много наработанных практик
- Быстро развивающийся e-sop рынок в РФ
- Высокая конкурентная среда среди селлеров
- Переориентация импорта на Китай



Предприниматель в новой реальности

С чем сталкивается предприниматель?



Сложности с оплатой заказов



Сложности с логистикой



Постоянно появляющиеся новые ограничения

Что делает предприниматель?



Контролировать процессы

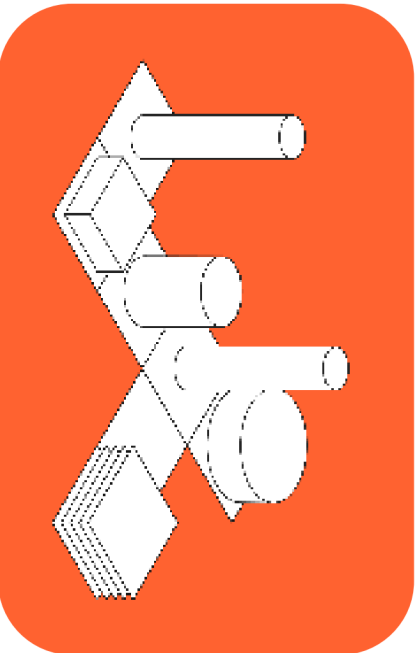


Следить за изменениями

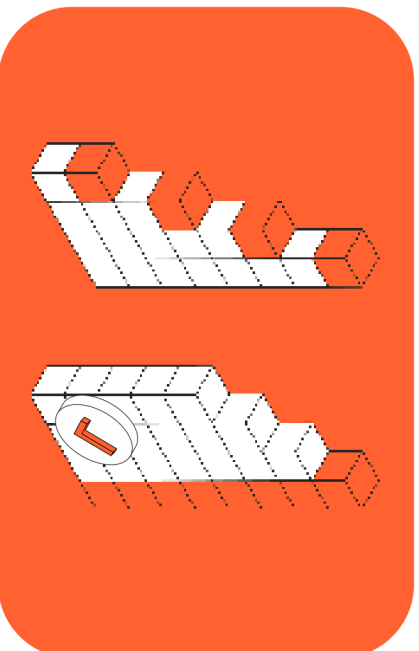


Постоянно адаптироваться к новым условиям

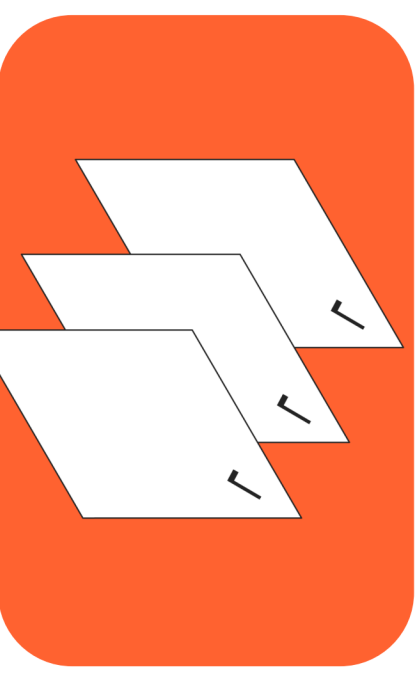
Аутсорс МОЖЕТ ПОМОЧЬ



Экспертиза. Постоянный мониторинг финансовых, юридических, регуляторных изменений



Решение задач. Постоянная обработка заказов позволяет находить верные подходы к задачам



Скорость. Не нужно тратить время на поиск решений

Итого



Заниматься закупкой
самостоятельно сложнее в
турбулентные времена



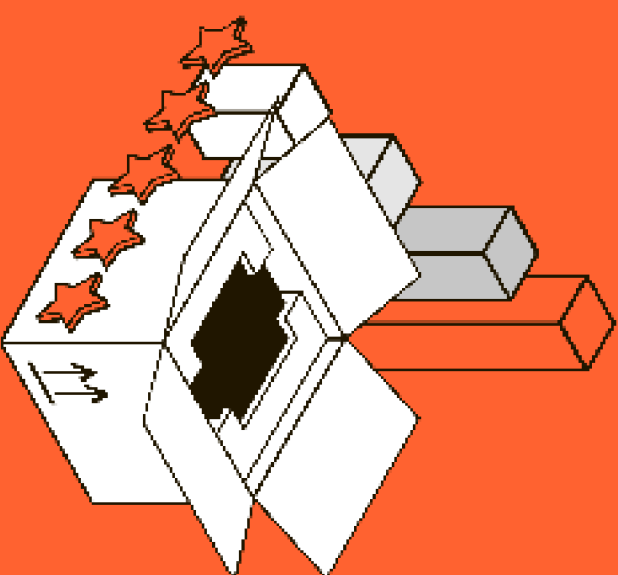
Не тратьте ресурсы на
поиски решений, если это не
ваш бизнес



Фокусируйтесь на главном,
на том, на чем зарабатываете
деньги



Найдите партнера или сервис,
который возьмет на себя
вопросы закупок



Джумлго

Спасибо

АНТОН СМОРНОВ

